**Nombre del estudiante: Claudio**

**Nombre del compañero a evaluar: Gaby**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Rubro a evaluar** | **Mal (1)** | **Regular (2)** | **Bien (3)** | **Muy bien (4)** | **Exc (5)** |
| **Habilidades técnicas (según lo expuesto):** |  |  |  |  |  |
| 1. Demuestra haber realizado un análisis profundo de la funcionalidad que debe realizar el sistema final |  |  |  |  | x |
| 1. Demuestra haber analizado distintos escenarios que el sistema debe resolver. |  |  |  |  | x |
| **Sobre el diagrama de clases:** |  |  |  |  |  |
| 1. Realiza el CRUD de Cliente de forma correcta. |  |  |  |  | x |
| 1. Realiza el CRUD de Productos de forma correcta. |  |  |  |  | x |
| 1. En la factura de venta al cliente selecciona un cliente de forma correcta. |  |  |  |  | x |
| 1. En la factura agrega los detalles de factura de forma correcta |  |  |  |  | x |
| 1. En la factura elimina un detalle de forma correcta |  |  |  |  | x |
| 1. Cuando agrega un producto existente en la factura actual (en detalles) se actualiza la cantidad del producto |  |  |  |  | x |
| 1. En la factura calcula el subtotal de la factura. |  |  |  |  | x |
| 1. En la factura calcula el total de la factura. |  |  |  |  | x |
| 1. En la factura calcula el descuento de la factura. |  |  |  |  | x |
| 1. En la factura calcula el impuesto de la factura. |  |  |  |  | x |
| 1. Selecciona tipo de factura correctamente. |  |  |  |  | x |
| 1. Guarda un estado de factura, según el tipo de pago, por ejemplo, si es a crédito sería pendiente. |  |  |  |  | x |
| 1. Se actualiza el estado de la factura según el pago |  |  |  |  | x |
| 1. Muestra resumen de ventas por mes seleccionando el mes. | n/a |  |  |  |  |
| 1. Muestra resumen de ventas mes y vendedor, seleccionar un rango de fechas y el vendedor. | n/a |  |  |  |  |
| **Habilidades blandas / sociales** |  |  |  |  |  |
| 1. Demuestra liderazgo |  |  |  |  | x |
| 1. Muestra seguridad al exponer |  |  |  |  | x |
| 1. Demuestra dominio del tema |  |  |  |  | x |
| 1. Genera confianza para invertir |  |  |  |  | x |
| 1. Convence que el producto final va a ser funcional y cumplirá con las expectativas |  |  |  |  | x |
| 1. Contesta honestamente las preguntas que se le realizan |  |  |  |  | x |
| 1. Administra bien el tiempo para realizar su exposición completa |  |  |  |  | x |
| **Subtotal de puntos (suma de cada columna)** |  |  |  |  | **100** |
| **Total de puntos (suma total)** | **100** | | | | |

Observaciones:

Me parece que en general ha manejado la idea muy bien de lo que se busca en la factura, detalle. El ingreso de productos y el manejo de datos necesarios para la aplicación de escritorio. Había un error que le estaba arrojando ayer durante la presentación, que era lo que iba a indicar, pero pudo demostrar hoy que lo arregló. Es por eso que he decidido darle el total de puntos.